

サービス事業者向け ソリューション企業一覧

背景・概要

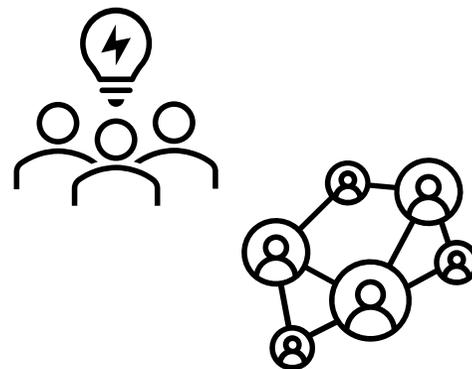
名目GDP約7割を占める我が国のサービス産業は、関東局管内においても付加価値額約7割・従業員数約8割を占め、経済・雇用を支える重要な存在です。しかしながら、地域のサービス産業は、人口減少、少子高齢化等の地域の構造的な課題に直面しているとともに、「生産と消費の同時性」「市場の地理的制約」等の特徴から生産性が低いなどの業種特有の課題や新型コロナウイルス感染症（以下、「新型コロナ」という。）の感染拡大による事業継続等の課題を抱えています。

このような中、地域サービス系企業（※）が成長していくためには、デジタル化の進展等事業環境の変化をチャンスと捉え、地域の構造的な課題やサービス産業特有の課題を踏まえた上で、稼ぐ力を向上させることが重要です。特に、人口減少等による担い手、需要の減少の中で、同じ労働投入量で少しでも多くの付加価値額をつくりだしていく、労働生産性の向上が不可欠です。

※ 地域サービス系企業：地域の経済、雇用を支えるサービス産業を担う企業

上記を踏まえ、サービス系企業の稼ぐ力の向上に向けて、有識者で構成される研究会を立ち上げ、「地域のサービス系企業の労働生産性向上に向けた取組のポイント」を取りまとめた報告書を公表しました。

- 「地域を支えるサービス系企業の稼ぐ力の向上研究会」報告書
詳細は以下当局WEBページにて公開中（令和4年5月31日公表）
https://www.kanto.meti.go.jp/press/20220531_ryutsu_press.html



コンタクトインフォメーション：関東経産局 産業部 流通・サービス産業課 課長 澤原宜、担当 石原・小松

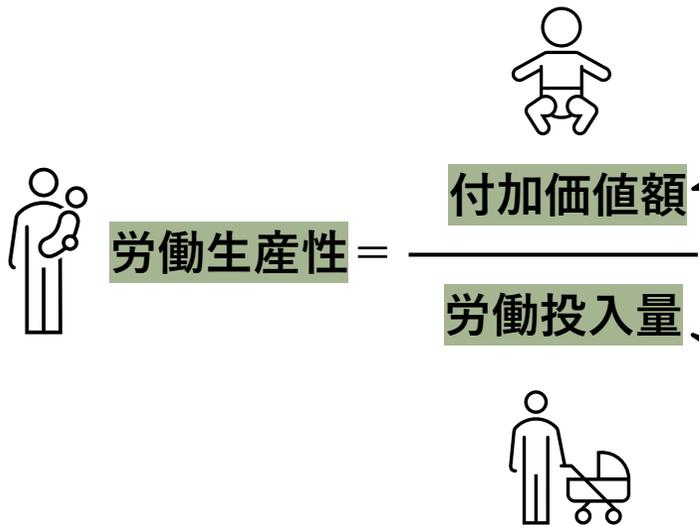


本冊子及び労働生産性向上における取組のポイントについて

当局の趣旨に賛同していただき、地域のサービス事業者の労働生産性向上をサポートするソリューション企業のサービス一覧を作成しました。本冊子にて各企業のサービス概要、支援ターゲット等を確認することができます。

ソリューション企業の提供するサービスを労働生産性の計算式の「分子に相当する付加価値額の増加」に資する支援メニュー・「分母に相当する労働投入量の最適化」に資する支援メニューにわかりやすく整理して取りまとめる等、地域のサービス事業者の皆様が労働生産性の向上に取り組むきっかけに繋がるよう工夫を行っています。

【労働生産性向上の取組のポイント】



<付加価値額の増加>

- ①顧客・市場の（再）設定による新規顧客層への展開、
商圈の拡大
- ②デジタル技術の活用による既存サービスの高度化・
新サービスの創出
- ③産学連携、産産連携等による既存サービスの高度
化・新サービスの創出
- ④ブランディング等差別化による高付加価値化

<労働投入量の最適化>

- ①デジタル技術の活用等による業務プロセスの効率化、
モノの稼働率の向上
- ②人材確保・育成による事業・業務の最適化

※付加価値額 = 営業利益 + 人件費 + 減価償却費

※労働投入量 = 従業員数 × 労働時間

次ページ以降にて、分母は  分子は 
両者に効く場合は  こちらのマークにて表示いたします。

ソリューション企業 一覧

企業・サービス情報等

株式会社オリグレス 【パスシリーズ】



分母&分子

全国にあるエンタメ施設とのネットワークや独自のデータベースを武器に「パスシリーズ」をはじめ様々な集客プラットフォームを提供しております。



サービス概要

パスシリーズ：
貴社の顧客満足度を高める「顧客サービス」や、「販促キャンペーン」として活用できるサービス。遊園地/水族館/動物園/美術館/温泉など様々なジャンルのエンタメ施設が、1つのサービスで遊べます。



支援ターゲット

- ・顧客満足度を高めたい企業様
- ・移動や集客を促す施設/交通/鉄道/航空会社様
- ・地方創生/観光/インバウンド集客において新しい一手をお探しの自治体様
(福利厚生や販促キャンペーン、ギフトとしてもご利用いただいております)



導入イメージ

- 実績①：マイルでエンタメ施設を利用できる「JALワクワクパスポート」(OEM提供)
- 実績②：ポッキーの販促活動として利用「Pocky さそおうPASSキャンペーン」(法人販売)
(第32回日本プロモーション企画コンテスト受賞)

放送局とのFC版 法人企業とのOEM版 キャンペーン活用 インバウンド向け

全国1000以上のエンタメ施設と連携



コンタクト先

所在地：〒141-0031 東京都品川区西五反田
1-27-5 Vort五反田ビル3F
設立：2021年4月
URL：<https://origress.com/contact>



株式会社ロカオブ 【ロカオブプラットフォーム】

～中小企業のDXを支援する～ ローカルビジネスを成功させる為のローカルエリアマーケティング
ロカオブプラットフォームの提供。大手企業や一部の限られた企業だけではなく、中小企業と地域企業
のデジタル活用を支援、また同業界においても競合ではなく協業することでより大きなことが実現
できると信じています。共創させていただくことで生まれる価値や感動を提供していきます。



分母 & 分子



サービス概要

集客の為に「身の丈にあったDX支援をする」をメインにGoogleプレミアパートナーとして各種サービスをご提案し提供しております。

地域に密着して店舗来店型ビジネスを展開する企業様を主に、知見のあるスタッフが寄り添いWebと連動し、集客（露出数アップ×コンバージョン率の向上＝生産性の向上）をサポートするサービスです。



支援ターゲット

- ✓ WEBを活用した集客をしたいが、何から始めて良いかわからない
- ✓ 更に新規集客を増やしたい
- ✓ 口コミ対策をしたい
- ✓ リピート客を増やしたいなどの課題を感じている方

★IT導入補助金 支援対象ITツール



導入イメージ

店舗様の声を反映し、独自開発ツール機能と連動することで、よりよい集客のお手伝いをいたします。

【導入頂くことで解決できる課題】

独自ツールを使用しMEO対策に付随した口コミ対策（アンケート、SNS連携、予約システム）機能、広告代理、制作、SEO対策等、お客様にあったサービスをご提供いたします。



Locaop VISION

中小企業のDXを支援する

身の丈にあった



コンタクト先

所在地：東京都新宿区新宿6-28-8 ラ・ベルティ新宿5階

設立：2011年10月

URL：<https://locaop.co.jp/>

サービス紹介動画：

<https://youtu.be/wGMv4zR29IM>



株式会社クロスビット 【らくしふ】

Smart Life to All Workersをミッションに日本全体の生産性向上を目指して企業向けにソフトウェアを展開。社内の人的リソース管理最適化、コミュニケーション効率化、入社処理の電子化、採用の効率化といったソリューションを提供。



分母

サービス概要



オペレーションのDXの一助として
“シフト管理”を起点に様々なソリューションを提供

国内の利用実績は15,000拠点(店舗/施設)を超え
200,000ユーザーを突破 ※2022年9月時点

支援ターゲット



【ターゲット業種】

外食/中食, 小売, ホテル, 介護, 工場, アミューズメント施設, 医療施設, など
flexibleな勤務形態で運営されている事業者様

【解決する課題】

社内の人的リソース不足の解決、社内作業工数の圧縮、ESの向上、人件費管理の精度の向上

★IT導入補助金 支援対象ITツール

導入イメージ



スタッフ様の勤務希望回収から作成までを自動化
周辺のソリューションも提供を拡大しており
数値管理の精度向上、スタッフ様の最適配置、
社内工数の削減
⇒ 売上向上、コスト削減 = 利益改善 への貢献



導入事業所数
15,000 事業所
突破

契約継続率
99.4%
以上

シフト管理の**効率化**から
利益率向上まで実現



コンタクト先

所在地：東京都品川区西五反田7-22-17
設立：2016年4月1日
URL：<https://rakushifu.jp/?=METI>



株式会社ユビレジ【ユビレジ】



「サービス産業のためのデータインフラを整備する」をミッションに掲げ、全国で32,000店以上での導入実績を持つ、クラウドPOS業界のパイオニア。

サービス概要



【多くの店舗に選ばれるiPad POSレジ】

- ・ユビレジでは、レジとしての基本的な機能だけではなく、売上・利益向上のための機能を数多く用意。
- ・業種業態・店舗数にあわせた機能も充実。
- ・店舗経営全般に必要なとする機能・サービスと連携可。
- ・導入前も導入後もしっかりサポート。

支援ターゲット



◆業種：飲食・小売・サービス業 等

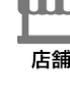
- ・1店舗～チェーン店まで幅広く対応。
- ・新規開業する店舗はもちろん、既存のPOSレジを入れ替えにも対応可能。
- ・専任サポートもあるので、初めてでも安心してご利用いただけます。

★IT導入補助金 支援対象ITツール

導入イメージ



- ✓ 操作がたったの10分で覚えられ、新人スタッフからITが苦手な方まで誰でも簡単に扱える。
- ✓ 決済サービスと連携することでキャッシュレスにも対応。
- ✓ レジで会計をするだけで集計や分析データを自動作成できる等、売上向上に必要な機能が豊富。
Ex. POSシステムによる商品分析で売れ筋・死に筋の把握等



リアルタイムで
データを同期

ユビレジのクラウド

インターネット上で売上を確認



- ・売れ筋商品の把握
- ・操作ログ、点検、生産履歴の確認
- ・商品登録など

- オプション製品 -

ユビレジ ハンディ



オーダーエントリーシステム

ユビレジ QRオーダー&決済



店内モバイルオーダー・決済システム

ユビレジ 在庫管理



在庫管理システム



コンタクト先

所在地：〒151-0051

東京都渋谷区千駄ヶ谷3-51-10 PORTAL POINT HARAJUKU 606

設立：2009年

電話番号：03-6866-4078

URL：<https://ubiregi.jp/>



クロススマート株式会社 【クロスオーダー】

「想像力とテクノロジーで、外食産業の発展に貢献する。」というビジョンを掲げ、食品流通のDXを推進しています。卸売業者様と飲食店様とをつなぐ受発注プラットフォーム「クロスオーダー」は、これまでFAXや電話が主流だった受発注業務をスマートフォンアプリのLINEを通じて行うことで、業務効率化と販売促進を実現するサービスです。請求書や見積書のデジタル化にも対応しており、卸売会社様の業務効率化を実現します。



分母



サービス概要

従来、FAX・電話・留守電対応などアナログで煩雑化していた卸売会社様の受発注をデジタル化し、業務効率化・間接コストの削減ができるサービスです。LINEで取引先とつながるため、効率的な販促活動で売上UPも見込めます。サービス提供開始から約5年で**500社以上**の卸売会社様に導入いただいています。

<メリット>

- ・取引先の飲食店様は無料で活用できる
- ・発注方法はLINE、PC、FAXから選べる
- ・LINEを活用したオンライン販促機能で売上UPも見込める



支援ターゲット

- ・食品・飲料を扱う「卸売会社」※ジャンルは問いません
- ・飲食店へ卸している事業者
- ・FAX、電話などで注文を受けているなど、業務効率化に課題感を感じている事業者

現在、総合・酒・食肉・水産・青果・製麺・製パン・包装資材など様々なジャンルの卸売会社様にご導入いただいています。



導入イメージ

【〈導入事例〉神奈川県 酒卸A社】

A社と取引のある導入店舗数：800店舗超（飲食店等）、店舗継続利用率：96%

深夜の受注担当の負荷を減らすことと人件費の削減が長年の課題。他社受発注サービスを使っていたが、取引先飲食店の導入率の低さに悩んでいた。クロスオーダーはLINEで発注できるため、取引先に導入してもらいやすく、「発注作業が楽になった」「どこからでも発注できるので終電を気にしなくなった」など嬉しいお声も。受注データを基幹システムと連携しているので、手入力だった受注作業が既に40%削減。



【導入企業様（一部・順不同）】

榎本酒類株式会社

ACT
アクト

岩田産業株式会社

Watashe

OKETANI

中村商会

中村商会

尾家産業株式会社

まいとまい

マツムラ酒販

太陽製麺所(株)

MINATO

株式会社シズオカマート

佐々木酒店

株式会社 大治

Kitachi

漢長

DAIYU

株式会社アイスライン

NEO-TAKE



コンタクト先

所在地：〒103-0027 東京都中央区日本橋1丁目2-19 日本橋ファーストビル9階

設立：2018年7月設立

電話番号：03-4500-8221

URL：<https://xmart.co.jp/>



株式会社ポケットチェンジ【オリジナル電子マネー発行PF「pokepay」】



分母 & 分子

従来は個別の大規模システム開発が必要だった自社独自の電子マネーを簡単・自由に発行できるプラットフォームサービス（「pokepay（ポケペイ）」）を提供。キャッシュレス化の促進、販促や顧客エンゲージメント、店舗内業務のDX化を進めたい企業を支援するFinTechスタートアップ企業。

サービス概要



- ◆ 自社独自発行の電子マネーやポイントを、モバイル決済手段として活用できるサービス
 - ・ 大きな初期費用は不要
お店側は印刷したQRコード*を店頭を用意するだけでOK
- ◆ お客様との重要な接点である支払いを自前のシステムにお客様情報を保有でき、来店促進や単価upに貢献
 - ・ 店名等をマネー名に付けることでブランディングが可能
 - ・ アプリ内通知でお客様とのコミュニケーションも可能

*QRコードは(株)デンソーウェーブの登録商標です

支援ターゲット



- ・ 個店～数店舗経営しているサービス業・小売業
- ・ リピーター獲得に課題感を持つ企業
- ・ プリペイドカードや回数券などの紙運用に管理・手間を抱えている企業
- ・ 施設内での支払いをキャッシュレスにしたい施設（コミュニティ）運営者

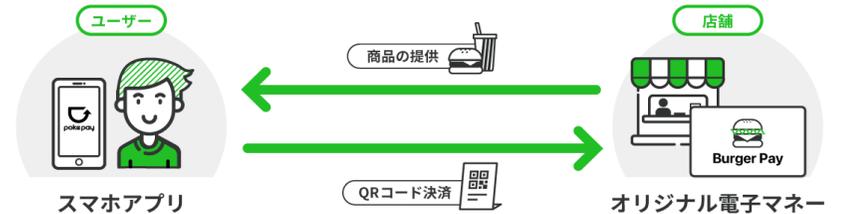
★IT導入補助金 支援対象ITツール

導入イメージ



- ・ お客様がチャージした金額・ポイントが外部に流れず、会員化・囲い込みが可能。リピーター獲得や単価UPに貢献。
- ・ 事前入金（チャージ）によりチャージ額が現金（前受金）で確保可能。
- ・ 現金や紙券などの管理コストを軽減、業務効率化。
- ・ ポイント還元などの顧客メリットを謳った販促キャンペーンを打つことで売上拡大。

pokepay (ポケペイ) で簡単にブランドマネーを作成！



コンタクト先

所在地：東京都港区芝4-3-5 ファースト岡田ビル3F

設立：2015年12月

URL：

(サービスサイト) <https://pokepay.jp/>

(会社概要) <https://about.pocket-change.jp/company>



株式会社陣屋コネクト 【陣屋コネクト】

鶴巻温泉の老舗旅館「元湯陣屋」の経営をわずか数年で再建、利益率を大幅に改善し、従業員のサービスレベルを飛躍的に引き上げる原動力となった、クラウド型旅館・ホテル管理システム。



分母

サービス概要



- ・予約情報・顧客情報・経営情報を一元管理。手間のかかっていた業務の「自動化」「迅速化」「効率化」を実現
- ・全国600以上の施設で導入

支援ターゲット



- ・ホテル・旅館・その他顧客の管理が必要な業種全般
- ・情報の集約と見える化、データ利活用、業務効率化、ペーパーレス化を実現。

★IT導入補助金 支援対象ITツール

導入イメージ



【導入効果イメージ】

- ・予約：予約・顧客情報をクラウドで一元管理
- ・接客：複数の端末で全ての情報にアクセス可能
- ・調理：原価管理でフードロス低減
- ・清掃・設備管理：効率化と設備自動監視
- ・経営：経営状況をリアルタイムに把握



旅館経営者自らが開発した旅館・ホテル管理システム

旅館経営者が自ら開発したシステム！元湯陣屋の旅館経営ノウハウに加え、全国の旅館施設の現場や経営者の声に基づいた、実践的な機能を提供します。



最新のIT技術で、きめ細やかな「おもてなし」を実現

お客様の顧客情報、予約情報、お食事の好み、アレルギーなどの情報を全て一元管理し、スタッフで瞬時に共有。きめ細かなサービスが可能になります。



無料から利用が可能

クラウドプラットフォームを活用することにより、大手他社システムと比べてわずかなコストで、経営のIT化～大幅な業務効率化が可能です。



コンタクト先

所在地：神奈川県秦野市鶴巻北2-8-24

設立：2012年4月

URL：<https://www.jinya-connect.com>



株式会社陣屋コネクト 【里山コネクト】



分母 & 分子

クラウド型ホテル・旅館管理システムとして全国で600施設を超える実績を持つ陣屋コネクトが新しく立ち上げた地域共通顧客管理プラットフォーム。

地域全体でデータの利活用を行うDXソリューションを無料から提供。

サービス概要



- ・地域共通ブッキングエンジン
- ・クラウドPMS
- ・マーケティングデータ活用

これらを初期費用・月額固定費無料から提供
詳細な料金体系・利用条件はお問い合わせください

支援ターゲット



- ・自治体、DMO、地域の宿泊施設、飲食店、体験事業者
- ・地域全体での集客・おもてなしを強化
- ・地域の事業者同士の連携による販売チャネルの強化

導入イメージ



【導入効果イメージ】

- ・地域全体での効果的な集客
- ・販売チャネルの拡大
- ・地域のDX推進・業務効率化
- ・利用者の予約利便性向上

提供機能

クラウドPMS



- 予約管理
- 顧客管理
- 会計管理

地域共通ブッキングエンジン



- プラン予約
- 組み合わせ販売
- まとめて会計

マーケティングデータ活用



- 売上分析
- 顧客分析
- ポイント管理

取り組み事例

- ✓ 神奈川県 丹沢・大山エリア 観光振興事業
- ✓ 湯田温泉旅館協同組合観光DX推進事業
- ✓ 浅虫温泉面的活性化



コンタクト先

所在地：神奈川県秦野市鶴巻北2-8-24

設立：2012年4月

URL：<https://satoyama.jinya-connect.com/>



株式会社リクルート 【じゃらんnet遊び・体験予約】



分子

まだ出会ったことのない情報を、より早く、より近くに届けるために
株式会社リクルートは人と情報をつなぐマッチング&ソリューションカンパニーです。

サービス概要



「じゃらんnet 遊び・体験予約」は、登録施設・プラン数が最大級の国内レジャー・アクティビティ予約サービスです。

ポイントやクーポンなど多彩な販促はもちろん、宿泊予約カスタマーと連動した販促に強いことも特長。

支援ターゲット



果物・野菜狩り、クラフト・工芸、アウトドア、各種スポーツ、レジャーなど、その他多数のジャンルにおける遊び・体験プログラムをご提供 またはご提供を予定している事業者様

(※掲載可能ジャンル等は、お問い合わせください)

導入イメージ



①国内最大級旅行サイト「じゃらんnet」のパワーで集客に貢献します！

②無料で手軽にご参画・プラン掲載！

(※体験実績に対してのみ、利用料、ポイント付与料をいただきます。)

③申込→審査→プラン登録で利用開始可能。

予約から受付まで一括管理！



コンタクト先

所在地：東京都千代田区丸の内1-9-2

設立：1960年設立

※じゃらんnet遊び・体験予約の参画問い合わせは…

URL:

<https://www.jalan.net/activity/inquiry/>



(一社) ブランディングデザイン協会 【デザイン経営コンサルティング】



分子

「Co-design your value 新たな価値を共にデザインする」を理念として、ブランド競争力を持つ企業・地域の創出に取り組む。地域や中小企業向けに、ブランディング・DXビジネス人材活用・デザイン思考をテーマに、コンサルティングやワークショップ等を行うことで、価値向上を支援する。



サービス概要

デザイン思考の5つのステップに基づいたコンサルティングやワークショップなどを通じて地域や企業が持つ「課題の解決」「新たなビジネスモデルの創出」「デジタル社会への対応」「生産性向上」「新価値創造」「ブランディング（インナーブランディング、アウターブランディング）」のお手伝いをしております。



支援ターゲット

下記の課題をお持ちの地方自治体、中小企業・小規模企業者（業種問わず）

- デザイン経営を導入したい
- ブランディングをおこないたい
- DXビジネス人材を育成したい
- 新商品・新サービスを開発したい



導入イメージ

【導入事例「長野県麻績村の価値を考えるワークショップ」】

自治体・地域企業・支援機関を対象にデザイン思考を用いたコンサルティングやワークショップ等を実施。それらの活動を通じて、地域住民や従業員の抱える声を可視化、共有することでビジョンの形成、経営戦略・パースの策定、ブランディングを行い、企業や地域のブランド力強化、新たな価値創造といった成果を創出。



▲リアル会場の様子▲



▲ビジュアルコミュニケーションとして作成したイラストをオンライン参加者と共有する様子



▲オンライン参加者はmiro（ホワイトボードアプリ）も使用しワークショップをおこなった



コンタクト先

所在地：〒285-0854 千葉県佐倉市上座 1238-1
設立：令和2年8月24日
URL：<https://www.bd-assoc.com/>



リアルワールドゲームス株式会社【トレイントレイン】

自社開発の3D地図エンジン「TERRA」を基盤とした位置情報アプリを開発・運営。
ゲーミフィケーション × 位置情報で健康・観光・防災等の行動変容を促し、
地域活性化に貢献するスタートアップ。



分子



サービス概要

鉄道・位置情報・ゲーム性を組み合わせたアプリを通じて、地域回遊等を生み出すサービスを提供。ゲーム体験の楽しさで、健康・観光・防災といった地域課題の解決に取り組んでいます。楽しみながら、自然に健康になれる空間のあるまの実現、人類の健康寿命の延伸を目指しています。



支援ターゲット

- ✓ 観光資源をDX化し、地域回遊を生み出したい！
- ✓ 地域の魅力を伝えるイベントをしたい！
- ✓ 地域の人々の健康増進をしたい！

こんな気持ちを持つ自治体様や交通事業者様等からのご連絡をお待ちしています！



導入イメージ

【導入事例】淀川イベントツアー2024

大阪・関西万博2025の開催に向けて淀川沿川で開催される40以上の地域イベントを位置情報アプリで繋ぎ、相互送客を促進します。各イベント会場に実際に訪れ、アプリ内でアクセスする事で限定アイテムが獲得できます。また、複数のイベント会場にアクセスすると景品が当たる抽選に参加できます。



コンタクト先

所在地：東京都千代田区大手町一丁目6番1号
大手町ビル4階FINOLAB内
設立：2017年2月
URL：<https://realworldgames.co.jp/>
※お問い合わせは右記QRコードよりお願いします



株式会社ブログウォッチャー 【 Profile Passport 】



分子

“位置情報データ”で企業のマーケティングを効果的に

ひとりひとりの声を大切にしたいライフログカンパニーへ

リクルートと電通のジョイントベンチャーであるブログウォッチャーは日本最大級の位置情報を生かしたジオマーケティングソリューションを展開しています。

サービス概要



【位置情報データの取得・分析・連携・可視化サービス】

- ・スマートフォン3,000万端末から許諾を得たユーザーの位置情報データを取得
- ・人流分析・商圈分析等で活用
- ・スマートフォンアプリ向けの位置情報連動型プッシュ通知
- ・位置情報をもとにしたWEB広告、来店計測
- ・観光・自治体向けダッシュボード提供

支援ターゲット



【位置情報データで、マーケティングや人流分析等を効果的にしたい方】

- ・マーケティング：広告代理店
- ・経営分析・事業戦略：小売、交通・街づくり・観光、不動産、金融、メーカー、アミューズメント
- ・公共・研究活用：自治体・建設コンサル・研究機関

導入イメージ



- ・来店・観光客の周遊分析したエリア・属性広告配信
- ・分析：商圈分析・競合分析・域外需要の可視化
- ・屋外メディア・WEB広告効果の可視化
- ・来訪時の交通手段判定(人・車・電車)
- ・出発地・目的地点間の行動データ可視化
- ・交通：渋滞発生ポイント・時間帯分析
- ・人件費コスト圧縮：位置情報データによる計測工数削減

ブログウォッチャー

アプリを通じたOMO



- ・モバイルアプリを活用したマーケティング担当者の方
- ・位置情報マーケティングに関心をお持ちの方
- ・かんたんにプッシュ通知を実装したいシステム担当の方

DOOH、効果計測・改善



- ・デジタルサイネージ・看板など屋外広告の効果をデータで正確に検証し、最適な出稿場所を選定したい
- ・デジタル施策と、屋外広告の効果を同一の指標で検証し、相乗効果の可視化や、広告費の再配分をしたい

需要予測・小売/来場予測



- ・未来予測を基に、最適な意思決定をしたい
- ・仕入れや、人員配置の最適化を行いたい

観光・自治体向けソリューション



- ・DXを推進しなければいけないが何を実施していいかわからない
- ・データをもとにした観光予測で施策の立案を実施したい



コンタクト先

所在地：東京都中央区銀座7-3-5 ヒューリック銀座7丁目ビル

設立：2007年

URL：<https://www.blogwatcher.co.jp/>



株式会社スタジオスポビー 【「脱炭素エキデン」プロジェクト】



当社では、脱炭素と健康を実現するエコライフアプリ「SPOBY（スポビー）」の開発運営をしています。当該アプリは、環境省・脱炭素先行地域採択自治体において唯一採用されている環境プロダクトです。私たちは官民連携の「脱炭素エキデン」プロジェクトを通じて、脱炭素社会の実現を目指しています。本プロジェクトは、令和6年より大阪府との共同事業として開始され、現在100社以上の企業様にご参加いただいています。令和6年度以降全国へ波及し、様々な環境アクションによる企業従業員と市民の脱炭素型行動変容を推進します。



サービス概要

本プロジェクトは、参加する民間企業数百社、10万人強の企業従業員と市民数十万人が、様々な環境アクションを実践してCO2排出抑制に取り組む環境プロジェクトです。環境問題が待ったなしと言われる中、官民連携で脱炭素社会の実現を目指して日常生活における環境アクションを実践し、そのスコアを可視化することで、未来の子どもたちにタスキをつないでいくこと目的としています。



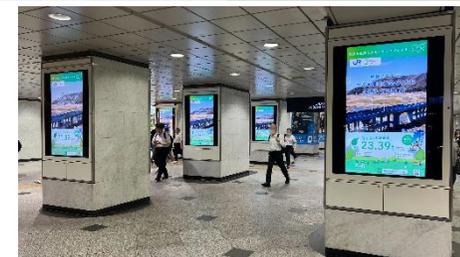
支援ターゲット

- 他企業との差別化を図り、環境経営のリーディングカンパニーとしてPR・ブランディングを強化したい企業
- 従業員/市民一人ひとりの意識改革・行動変容による脱炭素と健康増進を図りたい企業/自治体
- 自社だけでなくサービスのステークホルダー全体で脱炭素を推し進めたい企業



導入イメージ

- ✓ 日々の環境スコアが見える化することで、企業従業員や市民が楽しみながら脱炭素に取り組む
- ✓ SPOBYで計測した脱炭素量を環境パフォーマンスデータとしてIR・PR情報として発信
- ✓ プロジェクトのTVCMに企業ロゴを掲載
- ✓ 参加企業の環境配慮活動に関するPR動画を制作し、都市部のデジタルサイネージにて放映



コンタクト先

所在地：〒103-0006 東京都中央区日本橋富沢町7-16
THE GATE 日本橋人形町6F
設立：2017年2月
URL：<https://deco-ekiden.jp/>



AOSデータ株式会社【IDX IndustryDX】

デジタルデータの専門会社として、データ管理技術で知的財産を守る活動を続けており、データ復旧からAI活用まで、DXのためのデータプラットフォームを展開。警察/検察、金融庁/公正取引委員会、弁護士事務所、大手企業に対し、証拠データのフォレンジック調査や証拠開示のEディスクバリサービスで評価され経済産業大臣賞受賞。



母 & 分子

サービス概要



機密情報管理システムVDR(仮想データルーム)技術をベースに、企業内の資産となるデータの集約・保存管理・リスク管理までを総合的に行い、AIによるデータ分析や活用につなげることができるデータプラットフォーム製品です。

支援ターゲット

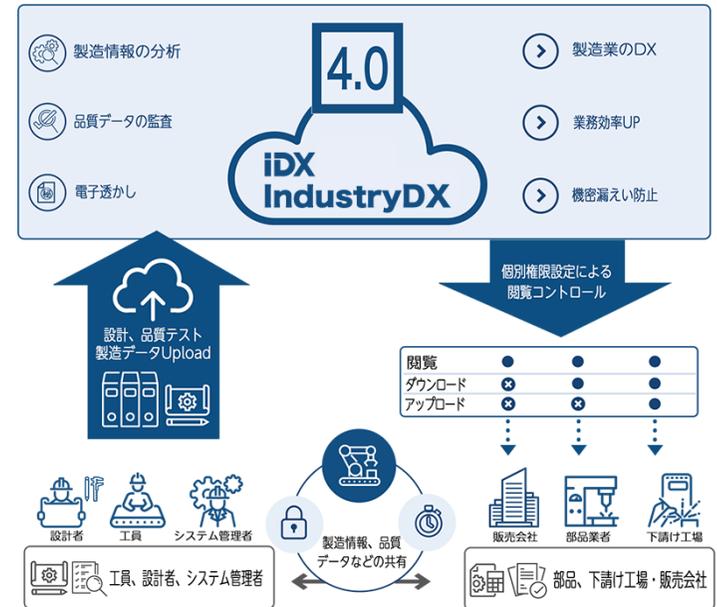


- ・自治体、製造、医療、食品、観光、不動産、クリエイティブ、メディア産業などのX-Tech分野においてデータを中心としてDXを推進したい事業者様
- ・デジタル化において何から着手したら良いのかをお悩みの方。

導入イメージ



- ・Data to AIのコンセプトの元、企業が持つデータの価値を引き出し、DX化を支援。
- ・社内外とのデータのやりとりにかかる膨大な時間の削減と、ランサムウェアなどによるリスクを解決
- ・メタデータ管理機能搭載により、蓄積した顧客データを分析/活用することで新規サービスの実現。紙データのデジタル化によるデータ利用



IDX IndustryDX の活用例



コンタクト先

所在地：東京都港区虎ノ門5-1-5 メトロシティ神谷町4F
設立：2015年4月

URL：<https://industrydx.jp/>



Tokkyo.Ai株式会社 【Tokkyo.Ai 知財検索】



分母 & 分子

Tokkyo.Ai株式会社は、「知財の大衆化、知財の運用・活用を通じて知価経済社会に貢献する」ために設立。モノづくりからコトづくりへの転換が求められる昨今、AiとNFTで知財の生成、調査、検出と取引を支援する知財プラットフォームを開発・提供。



サービス概要

▶特許AIツールの「プライベート特許検索®」
生成AIを使った特許文書生成の支援と、生成した文書についてAIで類似特許検索を行うことができるため、特許出願にかかるトータルコストを大幅に下げることが可能。また、知財情報を俯瞰的に分析する機能も充実しているので、技術の用途探索やビジネスアイデア、シーズ探索にも適している。



支援ターゲット

▶経営者や知財部門や研究開発などを行っている方

- ・ビジネスアイデア、ヒントを探索したい
- ・専門家へ依頼をする際の特許文案作成補助として
- ・専門家が明細書を作成する際の文案として
- ・新規発明をブラッシュアップする際の壁打ち相手として



導入イメージ

- ・ビジネスアイデアから簡単に特許文案を生成
- ・明細書作成時間が大幅に削減、特許出願プロセスを高速化
- ・AI類似特許検索による出願前のリスク回避を強化
- ・専門家のチェック時間短縮でオペレーションコストが低減



コンタクト先

所在地：東京都港区虎ノ門5-13-1 虎ノ門40MTビル 4F
設立：2021年3月

URL：<https://www.tokkyo.ai/pvt/>



JAPAN MADE事務局株式会社【HyperJ.ai】



「古き良き、新しき良きジャパンをプロデュースします」を企業理念に、経済産業大臣賞受賞のリーガルテック社100%子会社として、世界に誇る日本企業とカルチャーをプロデュースするとともに、日本企業の知財を守る活動を行う。

サービス概要



独自技術によって開発されたブロックチェーンPR動画付き真贋判定システム「HyperJ.ai」。
”一度書き込まれた情報は改竄されにくい”というブロックチェーンの特長と、従来は困難と言われていた、ブロックチェーンへの動画データを登録可能にした特許取得技術、さらにアクセラレーター機能によるD2Cマーケティングまで備えた次世代アプリ。

支援ターゲット



- ・ 観光客の方々が帰ったあとも経済効果を生みたいとお考えのサービス事業者様
- ・ ブランディングを強化したい企業様
- ・ 地域の魅力を国内外にPRしたい自治体様
- ・ 地元の製品を使ったこだわりの料理を出している飲食店様

導入イメージ



- 【デジタルコンシェルジュのように、観光客の方々に街の魅力や、ご当地の特産品をナビゲートします】
- ✓ 旅行前は計画を立てるために、旅行中は魅力を説明するために、旅行後は思い出を残すために使用。
 - ✓ お土産品にHyperJを導入すれば、お土産をもらった人にもその魅力を伝え、旅行のきっかけや商品購入のきっかけを与えることが可能に。

魅力を世界に発信するには？

「ホンモノストーリー」

消費者と繋がる ファンを作る リピーター獲得

QRコード JAPAN HyperJ MADE

動画

JAPAN HyperJ MADE

● シェフこだわりの食材や料理に込めた思いを伝える

● 旅館やホテルの魅力、温泉の効能をPR



コンタクト先

所在地：東京都港区虎ノ門5-13-1 虎ノ門40MTビル 4F
設立：2019年2月
URL：<https://www.hyperj.ai/about/>



株式会社システートソリューションズ【Webサイト自動翻訳】



母語 & 分子

海外市場、インバウンド、国内在住の外国語話者向けに、適切な言語での情報発信を。
各種コンテンツの翻訳・多言語展開を自動化・効率化し、手間をかけずにスピーディな
情報発信を支援します。

サービス概要



- ▶ Webサイトを自動的に外国語へ翻訳
- ▶ 元サイトと連動、管理の手間を軽減
- ▶ 最新のAI翻訳テクノロジーと独自の言語処理技術で高い翻訳品質を実現
- ▶ 固有名詞、専門用語にも対応可能

支援ターゲット



- 次のようなニーズを持つ事業者様、団体様
- ▶ 外国人旅行者、海外市場向けに外国語で情報発信をしたい
 - ▶ 多言語対応の手間や費用を削減したい
 - ▶ 多言語対応について相談をしたい

導入イメージ



- ▶ 【〈導入事例〉プロスポーツクラブ】
クラブ名、選手名等の正確な翻訳による高品質な多言語コンテンツの配信で外国人旅行客の認知と集客を拡大
- ▶ 【〈導入事例〉都内自治体】
複数の言語でのスピーディーな情報発信により、災害や夜間休日診療、各種申請に関する案内など確実な情報伝達を実現

Cistate Translation Proxy



Webサイトを自動で多言語化

手間をかけず外国語で情報発信

サイトのURLのみでスタート可能



コンタクト先

所在地：〒150-0022 東京都渋谷区恵比寿南1-1-1
ヒューマックス恵比寿ビル8F
設立：2009年
電話番号：03-6878-5790

URL：（会社概要）<https://www.cistate.com/>
（サービス概要）<https://www.translation-proxy.com/>

※お問い合わせは右記QRコードよりお願いします



TOPPAN株式会社【MINTSUKU®（みんつく）】



分子

TOPPANの強みである「印刷テクノロジー」をベースに、「情報コミュニケーション」「生活・産業」「エレクトロニクス」の3分野で事業を展開しています。

多様な課題への対応が求められる現代において、3事業分野のコラボレーションによるトータルソリューションを提供することで、多くの事業者や社会の課題解決を行っています。

サービス概要



「MINTSUKU」は、公式フォトコンテンツを使って世界に1つの自分だけのフォトグッズが作れるファンエンゲージメント向上支援プラットフォームです。

事業者側は、写真・イラストの提供のみで簡単に開始でき、今まで眠っていたコンテンツを収益化します。

支援ターゲット



▼下記のような課題を持つ事業者様

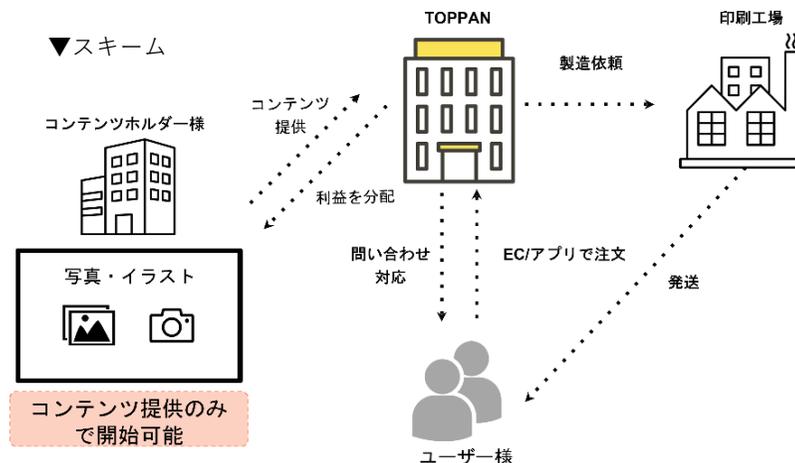
- 遊休資産(写真やイラストなど)を保有しているが活用できていない
- 「推し活」にマッチしたサービスを提供したい
- 在庫を抱えるリスクが心配
- 人的リソースが少なくグッズ制作の余力がない
- ファンとの新たな接点を持ちたい

導入イメージ



- コンテンツの活用シーンを増やしマネタイズに貢献
- 初期費用・月額費用なく、最短1か月で在庫リスクゼロのオンデマンドグッズ販売を実現

▼スキーム



コンテンツ提供のみで開始可能

- ▼商品イメージ
- フォトブック
 - カレンダー
 - Tシャツなど



CONTACT先

所在地：〒112-8531 東京都文京区水道1-3-3
設立：1900年1月17日

URL：<https://shop.mintsuku.fun/>
問い合わせ先：<https://shop.mintsuku.fun/contact/>



ECHO株式会社 【アスリート専門キャスティングサービス】



分母&分子

アスリートが生み出す感動や興奮は、人のココロを動かすチカラがある。

その魅力と価値を多くの方々に届けるために。

社会（企業・行政・教育）とアスリートを繋げるためのプラットフォームとして、アスリート専門のキャスティングサービス「CaSpo（キャスポ）」を運営しています。

サービス概要



アスリートを起用した催事やPR、また教育文脈での活用をお考えの方と、アスリートをマッチングするサービスです。「目的」や「やりたいこと」を伺い、キャスティングのプロフェッショナルが適したアスリートを提案いたします。企業が抱える課題解決や教育の場などにもアスリートの知見とブランドを活用いただけます。

支援ターゲット



- ◎企業の広告宣伝・広報戦略ご担当者
- ◎企業や行政の総務・管理・人事部門ご担当者
(式典、社内教育、人材育成・健康推進、経営課題解決など)
- ◎行政のスポーツ振興ご担当者
- ◎アスリートの出演・起用を要望する団体

導入イメージ



- ・企業、商品のイメージキャラクター
- ・アスリートの雇用やサポート（スポンサー契約等）
- ・式典やイベントでの講演やプレゼンター
- ・健康経営やESGに伴う社内セミナー
- ・スポーツイベントでの講師 等



コンタクト先

所在地：東京都千代田区丸の内1-11-1

設立：2022年4月

URL：<https://www.caspo.jp/>

メールアドレス：info@caspo.jp

電話番号：03-5537-8463（平日10時～18時）



お問い合わせ

経済産業省 関東経済産業局 産業部 流通・サービス産業課

◆ 住所 〒330-9715 埼玉県さいたま市中央区新都心1番地1

◆ TEL 048-600-0345

◆ E-mail bzl-kanto-service■meti.go.jp (※E-mailの■は@に置き換えてご利用ください。)

関東経済産業局では、地域のサービス事業者の稼ぐ力の向上を支援するネットワーク「SISC(シスク) Kanto」(Service Industry Support Consortium in Kanto)を新たに立ち上げ、ポータルサイトを作成しました。こちらも、あわせて御活用ください。

URL:<https://www.kanto.meti.go.jp/seisaku/ryutsu/sisckanto/index.html>

