

**令和4年度  
『経産省(事務局：関東経産局)×中小機構  
共同開催 航空宇宙産業ビジネスマッチング』  
事業のご案内**



令和4年7月14日

経済産業省関東経済産業局

独立行政法人中小企業基盤整備機構

# 目次

- 1 . 事業の目的・概要
- 2 . 今年度ニーズ内容
- 3 . スケジュール
- 4 . ジェグテックの紹介
- 5 . 提案書を提出するまでのフローチャート
- 6 . ジェグテックへの登録
- 7 . ニーズ詳細を確認する
- 8 . 提案書の作成・提出
- 9 . 過去の実績
- 1 0 . その他の留意事項
- 1 1 . 成約後にも活用可能性のある支援策
- 1 2 . お問い合わせ先

# 1. 事業の目的・概要

- 国内航空宇宙産業の競争力強化を図るため、ビジネスマッチングを実施し、川下企業のサプライチェーン強化・構築、及び 全国の中小企業の販路拡大・新規参入を支援。
- 中小企業基盤整備機構が運営するマッチングサイト「ジェグテック」を活用し、ニーズシートの確認から提案書提出までをワンストップで実施可能。



## 2 . 今年度ニーズ内容

- 9社が参加。航空機（民需・官需）に加え、成長産業である空飛ぶクルマ部品のニーズあり。
- ニーズシートはジェグテックの関東経済産業局航空宇宙・自動車産業ページに掲載。

### 1 . 三菱重工業株式会社

1-1 : 航空機用炭素繊維複合材リサイクル

### 2 . NTN株式会社

2-1 : 難削材の旋削・ミーリング加工

2-2 : トレパニング・BTA加工

2-3 : ブローチ加工

### 3 . ナブテスコ株式会社

3-1 : 防衛・航空機部品の一貫生産加工部品サプライヤー

### 4 . 東京航空計器株式会社

4-1 : 防衛機装備品に使用するモーターの製造

### 5 . 山本精機株式会社

5-1 : 航空機及び航空機エンジン用整備機材の溶接・機械加工

### 6 . 株式会社SkyDrive

6-1 : 空飛ぶクルマ及びカーゴドロンの機械要素部品サプライヤー

### 7 . テトラ・アビエーション株式会社

7-1 : 空飛ぶクルマ用電池の温度管理構造体を試作・開発できるサプライヤー

### 8 . NFT Inc.

8-1 : 空飛ぶクルマASKA量産フェーズにおけるモータ開発・製造

### 9 . 株式会社デンソー

9-1 : チタン合金部品加工の量拡大

9-2 : アルミ合金部品加工の量拡大

9-3 : 炭素繊維強化樹脂（CFRP）加工部品の量拡大

9-4 : 航空機認証対応可能な電子部品

### 3. スケジュール

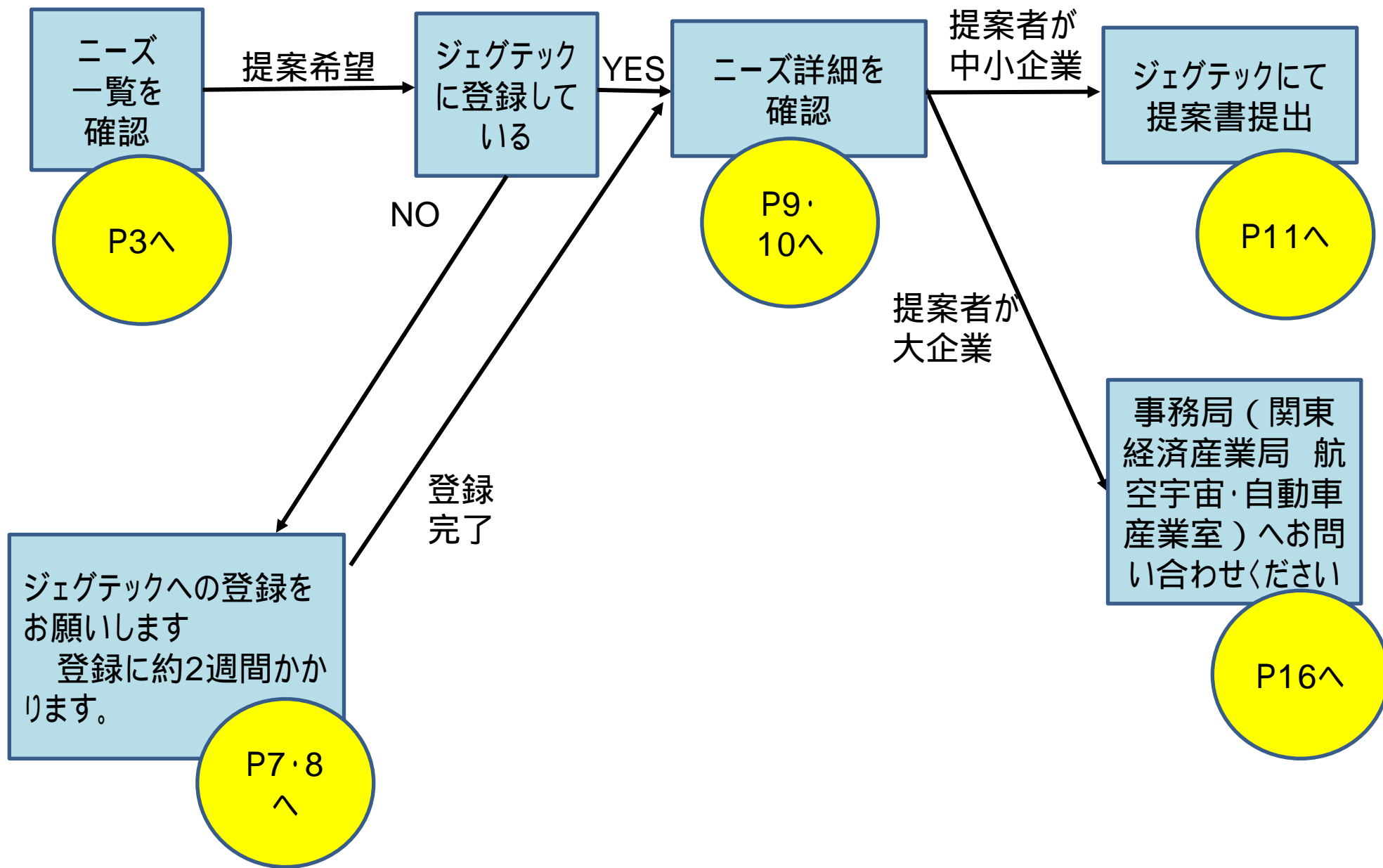
月日	対象	内容
7月14日	事務局 サプライヤー	<b>ジェグテック上にてニーズ公開・提案募集開始</b> ジェグテック上にて提案書を御提出いただきます 大企業で提案を希望される場合は事務局までご連絡ください
9月9日	サプライヤー 事務局	<b>提案書提出締切</b>
9月中旬～	事務局 バイヤー	バイヤーにて提案書を選考し、面談を希望するサプライヤーを選定
9月下旬～	事務局 サプライヤー	ジェグテック上にて選定結果をサプライヤーへ通知
10月～	バイヤー ↔サプライヤー	一斉商談会を実施しない場合：選定サプライヤーとバイヤーにて日程調整 実施する場合：事務局にて日程調整 現時点で一斉商談会開催は未定
年度内	事務局 バイヤー、 サプライヤー	商談進捗状況の確認等についてフォローアップ

## 4 . ジェグテックのご紹介

日本の中小企業と大手企業・海外企業をつなぐビジネスマッチングサイトです。  
経済産業省所管の独立行政法人 中小企業基盤整備機構が運営しています。  
国内外の企業へ情報を発信し、最適なビジネスパートナーを見つけ、  
製品開発や新規取引に結びつけられるように登録企業を支援します。



## 5 . 提案書を提出するまでのフローチャート



## 6 . ジェグテックへの登録

- ・以下URLから新規登録をお願いします。
- ・大企業と、中小企業とで、登録方法が異なります。

<https://jgoodtech.smrj.go.jp/pub/ja/deal/>



The screenshot shows the J-GoodTech website's registration page. At the top, there is a navigation bar with the J-GoodTech logo and links for '新規登録' (New Registration) and 'ログイン' (Login). The main heading is '新規会員登録' (New Member Registration). Below this, there is introductory text about the platform and a button for 'オンライン説明会へ申し込み' (Apply for Online Explanation Meeting). The page is divided into three main sections: '中小企業の方' (For SMEs), '大手パートナーの方' (For Large Partners), and '登録依頼の方' (For Registration Requests). Each section has a representative image and a button for 'お申し込み詳細はこちら' (Click here for application details). At the bottom, there are buttons for 'ニーズ情報（一冊）を見る' (View Needs Information (1 volume)) and '登録大手企業を見る' (View Registered Large Companies).

主にサプライヤー（中小企業）向け  
中小企業の方でニーズを出したい方も  
こちらから登録できます

バイヤー（大手企業）向け



## 6 . ジェグテックへの登録

### ジェグテックの登録までの流れ（中小企業の皆様）

申請フォームに応募 内容を記入し、申請する（貴社）

申請内容を元に審査を実施（中小機構）

採択された企業には、採択結果通知後、2週間程度を目途に電子メールにて「会員登録」の案内を送付（中小機構）

送付された URL（アドレス）から会員登録の手続きをする（貴社）

掲載後も随時、企業情報の入力・更新が可能です。

### 主な申請項目

1. 会社の基本情報について（企業名、法人番号、住所、代表者名など）
2. 会社の事業について 事業内容・特長  
主要製品・技術・商品・サービスの概要・活用事例  
知的財産・表彰実績等  
大手企業、海外企業との取引先  
代表者メッセージ（今後の販路開拓に向けた取り組み、ジェグテックの活用意向 等）
3. ジェグテックの登録担当者情報について 主担当者（氏名等）

## 7. ニーズ詳細を確認する

・ジェグテック上にて確認することができます（詳細はジェグテックに登録した上でログインが必要です）。

<https://jgoodtech.smrj.go.jp/ja/web/page/corp/-/info/JC0000000025761/appeal/jpn>



ジェグテック 関東経済産業局のページ

お気に入り登録

関東経済産業局

お問い合わせ

プロフィール 法人情報

# サポートします!!地域経済

— 広域関東圏から日本を元気に —

【その他のアピール】

経済産業省（事務局：関東経済産業局）では、バイヤー企業のニーズに対してより多くのサプライヤー企業からの提案を募集するため、独立行政法人中小企業基盤整備機構が運営するお役目マッチングサイト「J-GoodTech」を活用してビジネスマッチングを開催します。下記公開のニーズについて、公開の方法は別途いたします。

詳細につきましては、各ニーズのページに添付してあるニーズシートをご確認ください。

1-1 【ナブテスコ株式会社】アクチュエータ電動化開発パートナー、量産外注パートナー※関東経済産業局による代理公募  
<https://jgoodtech.jp/system/needs/display/needs/needId=HC000000003415>

2-1 【株式会社Aircraft, Inc. (代理人：全日本空輸株式会社 航空・電子カンパニー)】※関東経済産業局による代理公募  
<https://jgoodtech.jp/system/needs/display/needs/needId=HC000000003428>

3-1 【多摩川橋梁株式会社】防音・宇都宮方面の騒音マシニング加工を得意とするサプライヤー ※関東経済産業局による代理公募  
<https://jgoodtech.jp/system/needs/display/needs/needId=HC000000003418>

ニーズ名の下のURLをコピーペーストください

ニーズの詳細

募集受付中 → 提案受付中 → 提案書提出済 → 提案書確認中 → 結果通知中 → 終了

お気に入り登録

【ナブテスコ株式会社】アクチュエータ電動化開発パートナー、量産外注パートナー※関東経済産業局による代理公募

※6月まであと 63 日

ニーズ内容

格別先	国内発注項目 関東経済産業局
カテゴリ	需要
件名	【ナブテスコ株式会社】アクチュエータ電動化開発パートナー、量産外注パートナー※関東経済産業局による代理公募
概要	経済産業省（事務局：関東経済産業局）では、バイヤー企業のニーズに対してより多くのサプライヤー企業からの提案を募集するため、独立行政法人中小企業基盤整備機構が運営するお役目マッチングサイト「J-GoodTech（ジェグテック）」を活用して、ビジネスマッチングを開催します。

ニーズ詳細はイメージです。

## 7. ニーズ詳細を確認する

- ニーズ詳細画面にアクセスしたら、補足資料をチェック。ニーズシートと提案書がダウンロードできます。
- また、この画面から、ニーズへの提案画面へ行くことができます。

ニーズの詳細

ニーズ内容

項目	内容
ニーズID	1234
得意	【ナブテス株式会社】アクチュエータ電動化開発パートナー、量産外注パートナー※関東経産局による代理公募
概要	株式会社（業種）（業種）（業種）で、ハイパー成長のニーズに対してより多くのソリューション企業からの提案を募集するため、提出可能な中小企業経営者層への募集です。マッチングサイト「i-CreatTech（イクリエック）」を運営して、世界中でマッチングを促進します。 今回1社限りのニーズについて、今回の件より公開いたします。 詳細につきましては、添付ニーズシートをご確認ください。添付されている 仕様書（シートファイル） 主要保有設備一覧（エクセルファイル） お忘れなくお読みください。ご不明な点も、
掲載開始エリア	日本国内
ステータス	今回1社限りのニーズについて、公開内容より公開いたします。 詳細につきましては、添付ニーズシートをご確認ください。添付されている仕様書（シートファイル）、主要保有設備一覧（エクセルファイル）をダウンロードし、ご確認ください。

添付資料

- 1-1 仕様書仕様書.doc
- 1-2 提案書仕様書.doc
- 1-3 主要保有設備一覧.xlsx

ニーズ一覧に戻る

**ニーズへ提案する**

提案を非表示する

提案書作成サポートエリア

中小企業に特化した

- 1 **ニーズの詳細を確認する**  
ニーズの詳細画面で、ニーズ内容を確認できます。
- 2 **ニーズシート・提案資料をダウンロードする**  
「補足資料」から、以下の資料がダウンロードできます。  
ニーズシート  
提案書  
主要保有設備一覧
- 3 **ニーズへ提案する**  
ニーズへ提案したいときは、「ニーズへ提案する」ボタンをクリックします。

ニーズ詳細はイメージです。

## 8 . 提案書の作成・提出

- 前ページの「ニーズへ提案する」から、こちらに遷移します。
- ニーズ詳細を基に、提案書を作成したら、提出しましょう。

The screenshot shows a web interface for creating a proposal. At the top, there's a progress bar with four steps: 1. ニーズ内容の作成 (Needs Content Creation), 2. 提案書作成画面 (Proposal Creation Screen), 3. 提案書作成確認画面 (Proposal Creation Confirmation Screen), and 4. 提案書作成完了画面 (Proposal Creation Completion Screen). Below this, there's a header '提案書作成画面' (Proposal Creation Screen). The main content area includes a table for '提案するニーズ' (Needs to be Proposed) with columns for '自機名' (Self-Company Name) and '提案仕向先機関' (Proposal Recipient Organization). Below the table, there are three main sections: 1. '提案内容' (Proposal Content) with a 'ニーズを提案する' button; 2. '提案資料を添付する' (Attach Proposal Materials) with a button; 3. '確認画面へ' (Confirmation Screen) with a button. At the bottom, there are buttons for '戻る' (Back), '一時保存' (Save Draft), and '確認画面へ' (Confirmation Screen).

### 1 3 4 提案内容

、 、 については、提出先のバイヤー名をご記載ください。

### 2 提案資料を添付する

前ページにてダウンロードした、以下2点の資料を必ず添付してください（設備を保有していない場合も必須）

- ・提案書.doc
- ・主要保有設備一覧.xlsx

その他、貴社の会社説明資料など、バイヤーに提出できる資料がありましたら、添付をお願いいたします。

### 5 入力内容を確認する

「確認画面へ」ボタンをクリックします。  
入力内容の確認後、提案書の提出を行います。

## 9 . 過去の実績

	2016年度	2017年度	2018年度	2019年度	2020年度	2021年度
バイヤー数	9社	9社	12社	12社	5社	9社
ニーズ数	24件	20件	20件	16件	22件	28件
提案社数	121社	83社	71社	93社	214社	158社
提案件数	269件	188件	116件	195件	356件	246件
商談社	44社	50社	34社	63社	52社	38社
商談件数	62件	87件	45件	87件	63件	53件
備考				・中小企業基盤整備機構と共催	・中小企業基盤整備機構と共催 ・個別商談に変更	・中小企業基盤整備機構と共催 ・個別商談に変更

### 【バイヤー企業の傾向】

- 航空需要低迷下にあるものの、過去参加経験のある大手企業を中心にリピート参加いただいた。
- また、2021年度は空飛ぶクルマの機体・部品メーカーから、親和性の高い航空機サプライヤーとの協業を望む声を受け、新たにバイヤー参加いただいた。

### 【サプライヤー企業の傾向】

- 多くの産業分野における需要回復に伴い、2021年度の参加企業数は減少。
- ただし、依然厳しい状況にある既存航空機サプライヤーは、本業である航空宇宙分野の販路拡大を目的に、昨年に引き続き本マッチング事業へ参加しており、より技術力が高く、実績豊富なサプライヤー参加が多い傾向。

### 【選定企業の傾向】

- 2019年までは提案企業の約5割程度が商談まで進んでいるが、2020年以降は新型コロナウイルス感染症の拡大により一斉商談会を中止（個別商談形式に変更）した結果、選定企業数の割合は2～3割程度まで減少。
- 選定企業の多くは航空宇宙産業における「実績」や「認証資格」を有する優れたサプライヤーが選ばれる傾向にある。

## 10 . その他の留意事項

### 1 ) ニーズシート

- ・ニーズシートを第三者へ配布することは禁止させていただきます。
- ・必ず、ニーズシート等バイヤー企業からの資料を熟読の上、貴社技術・設備がニーズと合致するかどうかご確認ください。
- ・ニーズシートの内容等に関するお問合せにつきましては、記載されている範囲を超えてお答えできません。

### 2 ) 提案書、主要保有設備一覧への記入

- ・自社の特徴、強み、バイヤーが貴社と取引することで得られる価値等を具体的にご説明ください。
- ・バイヤーからのニーズシートを熟読し、貴社技術・設備がニーズと合致するかどうかご確認ください。
- ・過去マッチングにて、選定外となった主な理由は以下のとおりです。
  - 「弊社が求めている作業内容と違っている。」
  - 「商談にあたっての事前/事後対応が不十分。」
  - 「金属材料調達も含め、機械加工 + 表面処理ができるパートナー様を要望している。」
  - 「航空機部品加工のパートナー様として実際にお付き合いさせて頂く為には、技術力に加えて、品質管理能力も重要要素と考えており、その裏付けとなるQMS認証をお持ちでない。」
  - 「機械加工が得意な会社だが、有意差がわかりづらい。」
  - 「試作はできそうだが、量産に対応できない。」
  - 「既に他工場取引実績あり。」

(注) 複数のバイヤーからお寄せ頂いた理由を網羅的に記載したものであり、これら全てを満たさなければお取引できないというわけではありません。

## 10 . その他の留意事項

### 3 ) 書類の提出

- ・提出期限以降は一切受付できませんので御注意下さい。
- ・日本国内に本社を有する企業からのみ提出を受け付けます。

### 4 ) 事務局からの連絡

- ・事務局からの連絡（差戻し、選定結果等）は、ジェグテック上のコメント欄にて行います（提案者が中小企業の場合）。

### 5 ) 書類選考後

- ・バイヤー企業及び事務局は、選定結果（不採択理由含む）に関するお問い合わせは一切受付できませんのでご了承ください。
- ・書類選考通過企業は、バイヤーと連絡を取り合っ、商談の場所・日時・方式等を協議ください。
- ・以降の商談・契約は受発注企業双方の責任にて、行っていただきます。
- ・年度末までに、事務局からフォローアップ調査を致しますので、ご協力ください。
- ・成約後にメディアに露出する場合、バイヤー企業の同意を得た上で、「本マッチングを利用した」旨の掲出に、可能な限りご協力ください。

**以上全てに同意いただける企業様のみ御参加ください。**



## 11 . 成約後にも活用可能性のある支援策

- バイヤーと取引するにあたって、以下の支援策（一部）あり。

「生産体制強化のため設備投資をしたい」「新たに航空機産業へ参入したい」

ü ものづくり補助金

（革新的サービス開発、試作品開発、生産プロセスの改善を行うための設備費等を補助）

<https://portal.monodukuri-hojo.jp/>

ü 事業再構築補助金

（新分野展開、業態転換、事業・業種転換に係る設備費等を補助）

[https://www.meti.go.jp/covid-19/jigyo\\_saikoutiku/index.html](https://www.meti.go.jp/covid-19/jigyo_saikoutiku/index.html)

「バイヤーと共同研究をしたい」

ü 成長型中小企業等研究開発支援事業（旧サポイン補助金）

（大学・公設試等と連携して行う、研究開発や成果の販路開拓に係る物品費等を補助）

<https://www.chusho.meti.go.jp/keiei/sapoin/2022/220627kobo.html>

「輸出管理体制構築をしたい」

ü 安全保障貿易管理 中小企業等アウトリーチ事業

（輸出管理体制構築支援や説明会などを無料で実施）

<https://www.meti.go.jp/policy/anpo/chusho.html>

等



## 12 . お問い合わせ先

【マッチング全般に関するお問合せ先】

経済産業省 関東経済産業局

産業部 製造産業課 航空宇宙・自動車産業室

藤澤、小林、三橋

電話 048 - 600 - 0282

メール kanto-aerospace@meti.go.jp

「 」は「@」に置き換えてください。

職員在宅勤務の場合が多いため、可能な限りメールをご利用ください。

【J-Goodtechに関するお問合せ先】

独立行政法人中小企業基盤整備機構

販路支援部 マッチング支援課

小坂、亀田

電話 03 - 5470 - 1824

メール jgoodtech\_cs2@smrj.go.jp