

【提案書受付期間】**令和8年5月25日 ~ 令和8年7月10日****令和8年度**

航空宇宙産業ビジネスマッチング

【開催趣旨】

- ◆ 経済産業省は、独立行政法人中小企業基盤整備機構（中小機構）と連携し、国内航空宇宙産業・次世代空モビリティ産業のビジネスマッチング事業を実施します。
- ◆ **中小機構のマッチングサイト「J-GoodTech（ジエグテック）」**を通じ、航空宇宙・次世代空モビリティ産業のバイヤーと、航空宇宙、自動車、情報通信機器、産業機械等の他産業のサプライヤーとのマッチングにより、国内航空宇宙産業・次世代空モビリティ産業のサプライチェーン強化を後押しします。

■バイヤー・ニーズ一覧

バイヤー名	No.	ニーズ名	一斉商談日程※
AstroX株式会社	1-1	宇宙輸送を支えるゼロプレッシャー気球の共同研究を視野に入れた製作を実施していただける企業	9月16日(水)
	1-2	ロケット打ち上げ用パラシュートの製造(新規参入可)	
	1-3	ロケット筐体用CFRPの調達	
NTN株式会社	2-1	航空宇宙用軸受部品の表面処理	9月30日(水)
株式会社SUBARU	3-1	航空機構造部品向けの機械加工	10月23日(金)
	3-2	航空機構造部品向けの構造組立	
	3-3	航空機構造部品用の治工具製作	
	3-4	航空機構造部品向けの板金加工	
	3-5	航空機構造部品向けの表面処理	
株式会社アクセルスペース	4-1	生産工程の設定・監視に係る自動化等を実施いただける企業様の募集	10月14日(水)
	4-2	基板のコンフォーマルコーティングを実施いただける企業様の募集	
	4-3	1m超の大物の機械加工を実施いただける企業様の募集	

※一斉商談の日程は変更となる場合がございます。また、個別商談となった場合には、直接バイヤーより日程調整をさせていただきます。

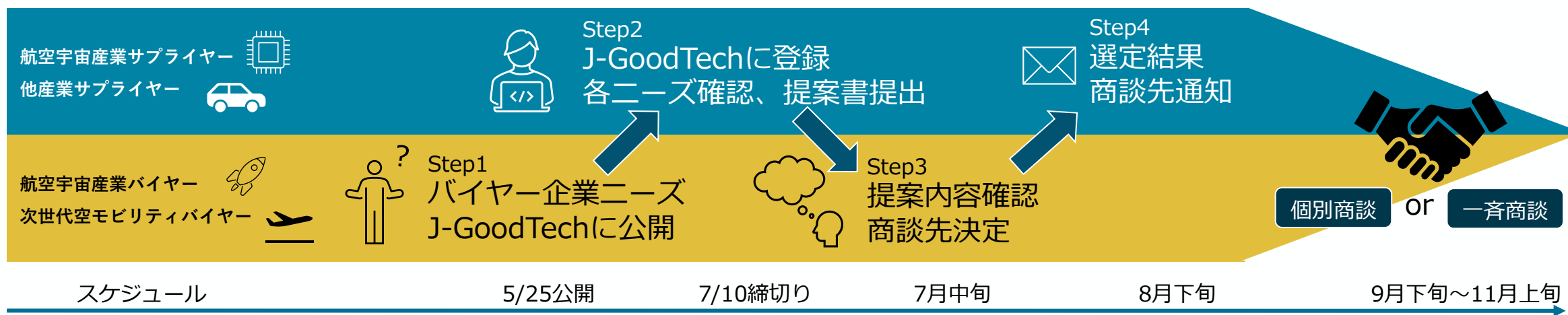
■バイヤー・ニーズ一覧

バイヤー名	No.	ニーズ名	一斉商談日程※
イームズロボティクス株式会社	5-1	ドローンの製造、部品提供	10月2日(金)
株式会社デンソー	6-1	Ti材の加工および熱処理	10月28日(水)
ナブテスコ株式会社	7-1	航空機装備品に使用する部品類の製作を実施していただける会社	10月30日(金)
東京航空計器株式会社	8-1	航空機搭載製品に組み込む酸素センサ	10月9日(金)
日機装株式会社	9-1	CFRPの円筒・長尺の旋盤加工	9月28日(月) ～ 9月29日(火)
	9-2	同時5軸による ABSもしくは一般樹脂の複雑形状加工	
	9-3	アルミスキン+アルミハニカムのサンドイッチ材のドライ加工	
	9-4	アルミの薄板加工(0.5mm以下)	
	9-5	マグネシウムの切削加工	
非公開	10-1	衛星製造および衛星試験(構造解析・熱解析)を実施いただける企業	—
非公開	10-2	ハーネス製造を実施いただける企業	—
非公開	10-3	ハニカムパネルもしくはハニカムパネル代用技術を使用した製品を提供いただける企業	—

※一斉商談の日程は変更となる場合がございます。また、個別商談となった場合には、直接バイヤーより日程調整をさせていただきます。

■ マッチングへの参加方法、選定・商談方法

- ① 「J-GoodTech」（右QRコード参照）に**会員登録**し、関心のあるニーズのページにアクセス。
- ② ニーズ詳細を確認すると共に**提案書様式をダウンロード**。
- ③ 事務局所定の提案書様式に提案内容等を記載し 「J-GoodTech」 を通じて提出。
※提案書等提出後、各エリアの地方経済産業局の担当者から連絡が入る場合がございます。
※大企業による提案も受け付けます。その場合は事務局までご連絡下さい。
- ④ 商談可否の結果は、バイヤー企業による選定後、原則**8月下旬頃**に「J-GoodTech」上で通知します。
- ⑤ 商談方式はバイヤー企業によって形式・時期が異なります。結果通知の際にお知らせします。
※事務局が用意する東京都内の会議室まで商談のためにお越し頂くようお願いする場合があります。



【留意事項】

- ✓ ジェグテックから、**ニーズシート及び提案書様式**をダウンロードしてください。ニーズ内容の詳細等について**バイヤー企業に直接ご連絡することはくれぐれもお控えください**。
- ✓ 提案書の作成にあたりましては所定の様式がございますので、ジェグテックのニーズ公開ページより、**提案書（Excel形式。“主要保有設備一覧表シート”含む）**をダウンロードしてご使用ください。
- ✓ 提案書のご提出につきましては、**ジェグテック上にてご提出をお願いいたします**（提案者が中小企業の場合）。日本国内に本社を有する企業からのみ提出を受け付けます。
- ✓ 提案書内容に不備等があった場合は提案者の所在地を管轄する地方経済産業局から連絡差し上げる場合がありますので、予めご了承ください。
- ✓ 提出期限以降は一切受付できませんので御注意ください。

自社の力を試す良い機会です。積極的なチャレンジをお待ちしております！

【マッチング全般に関するお問合せ先】

経済産業省 関東経済産業局 産業部 製造産業課 航空宇宙・自動車産業室

電話：048-600-0282 E-MAIL：bzl-kanto_mobility★meti.go.jp

（「★」は「@」に置き換えてください。可能な限りメールでのお問合せにご協力ください。）

【J-GoodTech（ジェグテック）に関するお問合せ先】

独立行政法人 中小企業基盤整備機構 販路支援部 マッチング支援課

電話：03-5470-1824 E-MAIL：hanro-web@smrj.go.jp

航空宇宙産業ビジネスマッチング 詳細のご説明

1. 航空宇宙産業ビジネスマッチングの概要

「川下企業のサプライチェーンの強化・構築」「全国の中小企業等の販路拡大・新規参入機会創出」を通じ、国内航空宇宙産業の競争力強化を目指すビジネスマッチング（2014年度より毎年度実施）。

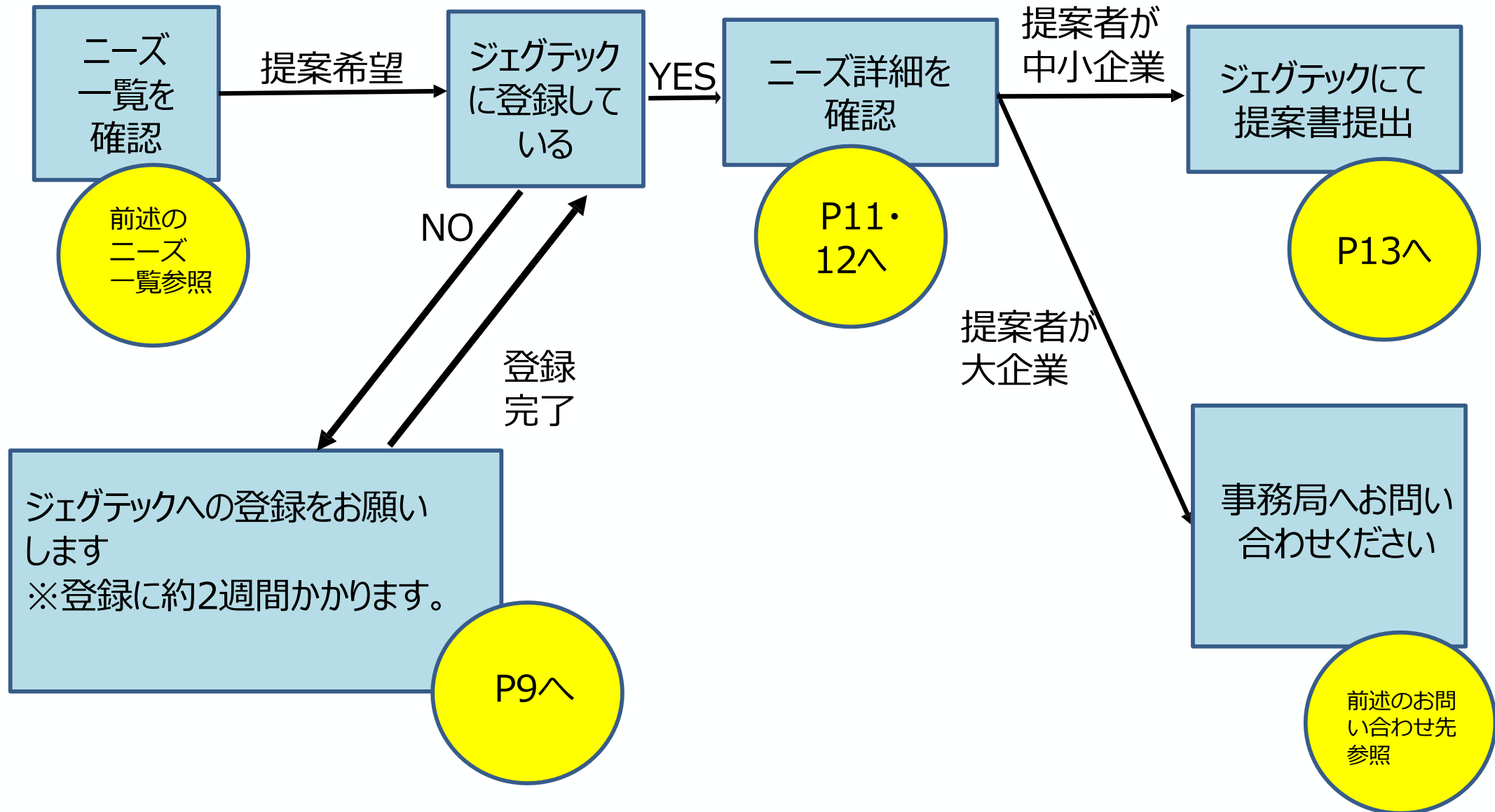


■ J-GoodTech（ジェグテック）のご紹介

- 日本の中小企業と大手企業・海外企業をつなぐビジネスマッチングサイトです。
- 経済産業省所管の独立行政法人 中小企業基盤整備機構が運営しています。
- 国内外の企業へ情報を発信し、最適なビジネスパートナーを見つけ、
- 製品開発や新規取引に結びつけられるように登録企業を支援します。



■ 提案書の提出までのフローチャート



■ ジェグテックへの登録（1 / 2）



- 右記URLから新規登録をお願いします。
- なお、大企業・中小企業とで登録方法が異なります。 <https://jgoodtech.smrj.go.jp/pub/ja/deal/>

新規会員登録

ジェグテックは、日本の中小企業と国内大手企業・海外企業をつなぐビジネスマッチングサイトです。
ジェグテックの特徴は「ジェグテックとは」をご覧ください。

ジェグテックでは会員登録される企業を随時募集中。
会員登録することでご利用いただける多彩なサービスもご用意していますので、ぜひご登録ください。

APPLICATION
＼ 新規のお申し込みについて ＼

中小企業の方	大手パートナーの方	支援機関の方
 <p>国内外での技術連携、生産連携、販売連携など、広く事業展開を目指す中小企業を募集しています。中小企業会員のジェグテックの活用方法やメリット、実際にマッチングした事例はこちらから！</p> <p>お申し込み詳細はこちら</p>	 <p>ジェグテックの趣旨に賛同し、ジェグテックに登録されている中小企業との連携を目指す大手パートナー企業を募集しています。社外にある知見や価値との接合によるイノベーションの創出や新たなビジネスの検討にぜひご活用ください。</p> <p>お申し込み詳細はこちら</p>	 <p>地域支援機関の皆様は、ジェグテックへ登録をしていただくことで、皆様の支援先企業を支援するツールとしてジェグテックを活用いただけます。ジェグテックへの企業推薦、登録案件の企業様へのご紹介等を通じて支援先企業の売上や販路拡大、マッチング機会の創出等皆様の支援活動にお役立てください。</p> <p>お申し込み詳細はこちら</p>

主にサプライヤー
(中小企業) 向け
※中小企業の方でニーズを出したい方もこちらから登録できます。

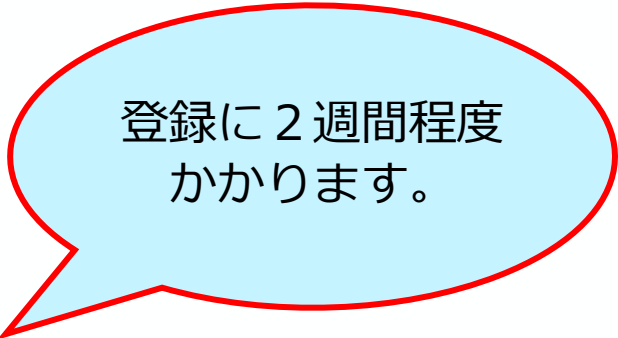
大手企業向け

■ ジェグテックへの登録（2 / 2）

ジェグテックの登録までの流れ（中小企業の皆様）

1. 所定の申請フォームにて登録申請
2. 中小機構にて審査
3. 中小機構からメールにて「採択通知」の送付
4. 中小機構から「ジェグテック」のアカウント登録に関するご連絡をメールにて送付

※掲載後も随時、企業情報の入力・更新が可能です。



登録に2週間程度
かかります。

主な申請項目

1. 会社の基本情報（企業名、法人番号、住所、代表者名など）
2. 事業の情報（事業内容・特長、主要製品・技術・商品・サービスの概要・特長、知的財産・表彰実績等、大手・中堅企業や海外企業との取引実績、代表者メッセージ（今後の販路開拓に向けた取り組み等） 等 ）
3. 担当者情報（主担当者情報（氏名、部署名、役職名、メールアドレス、電話番号））

※登録申請時の入力いただいた項目の一部は、登録完了時に自社専用ページに反映されます。

■ ニーズ詳細を確認する（1 / 2）



- ジェグテックにログインした上で、ジェグテック上で確認できます。

<https://jgoodtech.smrj.go.jp/pub/ja/lp/> * * * * *

航空宇宙ビジネスマッチングニーズ概要一覧

J-GoodTechへの登録（無料）

下記よりニーズ概要等をご確認いただき、ご提案、お申し込みをお願いいたします。
ニーズの詳細確認・ご提案には、ジェグテックの登録（無料）が必要になります。

新規登録はこちら

1-1 量産

大型リング加工の機械加工

※関東経済産業局 航空宇宙・自動車産業室による代理公募

ニーズID:NE0000000013238 提案締切日：2024年7月5日

ニーズ詳細を見る

2-1 量産

難材（樹脂等）メッキ加工

※関東経済産業局 航空宇宙・自動車産業室による代理公募

ニーズID:NE0000000013234 提案締切日：2024年7月5日

ニーズ詳細を見る

若しくは
ニーズ固有のURL（WEBページ）にアクセス

ニーズの詳細

募集受付中 → 提案書作成中 → 提案書提出済 → 提案書確認中 → 結果通知中 → 終了

お気に入り登録

応募受付期間：2024/06/23 ~ 2024/08/24

アクチュエータ電動化開発パートナー、量産外注パートナー※関東経済産局による代理公募

締切まであと 63 日

ニーズ内容

投稿元	国内支援機関 関東経済産局
カテゴリ	量産
件名	アクチュエータ電動化開発パートナー、量産外注パートナー※関東経済産局による代理公募
概要	経済産業省（事務局：関東経済産局）では、バイヤー企業のニーズに対してより多くのサプライヤー企業からの提案を募集するため、独立行政法人中小企業基盤整備機構が運営するBtoBマッチングサイト「J-GoodTech（ジェグテック）」と連携して、ビジネスマッチングを開催します。

※ニーズ詳細はイメージです。

■ニーズ詳細を確認する（2 / 2）

- ニーズ詳細画面にアクセスしたら、補足資料をチェック。ニーズシートと提案書がダウンロードできます。
- また、この画面から、ニーズへの提案画面へ行くことができます。

1 ニーズの詳細を確認する
ニーズの詳細画面で、ニーズ内容を確認できます。

2 ニーズシート・提案資料をダウンロードする
「補足資料」から、以下の資料がダウンロードできます。

- ① **ニーズシート**
- ② **提案書（主要保有設備一覧シート含む）**

※補足資料欄がデフォルトでは畳まれているのでご注意ください。

3 ニーズへ提案する
ニーズへ提案したいときは、「ニーズへ提案する」ボタンをクリックします。

※ニーズ詳細はイメージです。

■ 提案書の作成・提出

- 前ページの「ニーズへ提案する」から、この画面に遷移します。
- ニーズ詳細を基に、提案書を作成し、ご提出ください。

① ③ ④ 提案内容

①、③、④については、提出先のバイヤー名をご記載ください。

② 提案資料を添付する

前ページにてダウンロードした、以下の資料を必ず添付してください（設備を保有していない場合も必須）

○提案書.xlsx

※提案書ファイル提出の際は以下の点にご注意ください。

- ・ 拡張子は“.xlsx”のままとしてください（PDF化不要）
- ・ ファイル名に“提案書”と含めたままにしてください

その他、貴社の会社説明資料など、バイヤーに提出できる資料がありましたら、添付をお願いいたします。

⑤ 入力内容を確認する

「確認画面へ」ボタンをクリックします。
入力内容の確認後、提案書の提出を行います。

※ニーズ詳細はイメージです。

4. 過去の実績 | 過去9年間の実績

	バイヤー数/ニーズ数	提案社数/提案件数	商談社数/商談件数
2017年度	9社/20件	83社/188件	50社/87件
2018年度	12社/20件	71社/116件	34社/45件
2019年度	12社/16件	93社/195件	63社/87件
2020年度	5社/22件	214社/356件	52社/63件
2021年度	9社/14件	158社/246件	38社/53件
2022年度	9社/14件	76社/149件	30社/37件
2023年度	9社/14件	129社/280件	52社/66件
2024年度	6社/10件	63社/76件	39社/34件
2025年度	10社/21件	101社/189件	59社/95件

※1 2019年度よりJ-GoodTech活用

※2 2022年度は3年ぶりに一斉商談会を開催

■ その他の留意事項

1. ニーズシートについて

- ニーズシートを第三者へ配布することは禁止させていただきます。
- 必ず、ニーズシート等バイヤー企業からの資料を熟読の上、貴社技術・設備がニーズと合致するかどうかご確認ください。
- ニーズシートの内容等に関するお問合せにつきましては、記載されている範囲を超えてお答えできません。

2. 提案書を作成する際のポイント

- **自社の特徴、強み、バイヤーが貴社と取引することで得られる価値等**を具体的にご説明ください。
- バイヤーからのニーズシートを熟読し、**貴社技術・設備がニーズと合致するか**どうかご確認ください。
- 過去マッチングにて、選定外となった**主な理由は以下の通り**です。
 - 「弊社が求めている作業内容と違っている。」
 - 「商談にあたっての事前/事後対応が不十分。」
 - 「金属材料調達も含め、機械加工＋表面処理ができるパートナー様を要望している。」
 - 「航空機部品加工のパートナー様として実際にお付き合いさせて頂く為には、技術力に加えて、品質管理能力も重要要素と考えており、その裏付けとなるQMS認証をお持ちでない。」
 - 「機械加工が得意な会社だが、有意差がわかりづらい。」
 - 「試作はできそうだが、量産に対応できない。」
 - 「既に他工場取引実績あり。」

※複数のバイヤーからお寄せ頂いた理由を網羅的に記載したものであり、これら全てを満たさなければ不可というわけではありません。

■ その他の留意事項

3. 航空宇宙産業等に係る情報提供メールの配信希望の有無について

- 提案書上でメルマガ配信の希望を申し出ることが可能です。メールの配信を希望する方は「希望する」を選択してください。
- なお、以下の地方経済産業局が以下の事業者をターゲットとしていますので、ご注意ください。

① 関東経済産業局：

茨城県、栃木県、群馬県、埼玉県、千葉県、東京都、神奈川県、新潟県、山梨県、長野県、静岡県の事業者に限る

② 中部経済産業局：

愛知県、岐阜県、三重県、富山県、石川県の事業者に限る

③ 近畿経済産業局：全国の事業者

※なお、関東局では、国等における航空宇宙産業振興施策、ものづくり産業支援施策といったコンテンツの配信を予定しています。

4. 提案書一式の提出について

- **提出期限以降は一切受付できません**ので御注意下さい。
- 日本国内に本社を有する企業からのみ提出を受け付けます。
- 中小企業のみならず大企業による提案も可能です。大企業が提案する場合は、仕様の都合上、ジェグテックを通じた提案ができないため、事務局までお問い合わせください。

■ その他の留意事項

5. 事務局及び協力機関からの連絡について

- 本マッチング事業は、事務局（関東経済産業局航空宇宙・自動車産業室）を主体としながら、各地方経済産業局の担当部署と協力しながら運営しております。
- 提案書提出後の連絡については以下の通り進めますので、あらかじめご留意ください。
なお、本マッチング事業全体に係るお問い合わせは、事務局までお問合せください。

<1>選定結果等の連絡【担当：事務局（関東経済産業局）】

事務局がジエグテック上のコメント欄にて行います（提案者が中小企業の場合*）。

*中小企業以外の場合は事務局が適宜の方法で連絡します。

<2>提出した提案書に不備があった場合【担当：協力機関（各地方経済産業局）、事務局】

不備等があった場合は、提案者の所在地を管轄する地方経済産業局の担当部署がメール等で連絡します（ジエグテックを介さない）。

ただし、提案書の受付が不可能な程度に重大な不備があった場合は、事務局がジエグテック上のコメント欄にて行います。

<参考>各地方経済産業局（協力機関）の担当部署

① 北海道経済産業局 地域経済部 次世代産業課 宇宙航空産業室	⑤ 中国経済産業局 地域経済部 製造産業課
② 東北経済産業局 地域経済部 製造産業課	⑥ 四国経済産業局 地域経済部 製造産業・情報政策課
③ 中部経済産業局 地域経済部 航空宇宙・次世代産業課	⑦ 九州経済産業局 地域経済部 製造産業課
④ 近畿経済産業局 産業部 製造産業課	

■ その他の留意事項

6. 提案書選定後の商談、それ以降について

- バイヤー企業及び事務局（協力機関含む）は、選定結果（不採択理由含む）に関するお問い合わせは一切受付できませんのでご了承ください。
- 書類選考通過企業は、事務局からの連絡に基づき、商談に向けて調整を開始することとなります。
なお、商談の方式はバイヤー企業により異なりますが、基本的には、「一斉商談会」「個別商談」の2種類のどちらかになります。
事務局による商談可否結果通知の際にご連絡します。

<商談実施までの調整の進め方（想定）>

- 一斉商談会の場合：日程調整等は事務局を介して調整します。会場は都内を予定しています。
- 個別商談の場合：バイヤー企業からの直接連絡の後、日程・場所・方式を含む各種調整を実施してください。
- 以降の商談・取引等は受発注企業双方の責任にて、行っていただきます。
- 年度末までに、事務局からフォローアップ調査をする場合がありますのでご協力ください。
- 成約後にメディアに露出する場合、バイヤー企業の同意を得た上で、「本マッチングを利用した」旨の掲出に、可能な限りご協力ください。

以上全てに同意いただける企業様のみ御参加ください。