

海外展開 ONE to ONE商談会

～サポートビジネス商社を活用した輸出ビジネスへの挑戦～

近年、海外現地での信頼のおけるビジネスパートナーを課題に挙げる中小企業が多くなっています。本商談会では、ASEAN内で富裕層が最も多く、世界のハラルハブとしても注目されるマレーシア及びシンガポールを対象に、海外展開を志向する食品分野の中小企業と、それを支援するサポートビジネス商社との商談の機会を創出します。

なお、本商談会は12月11日に開催する関東経済産業局主催の「サポートビジネス商社活用海外展開セミナー」を受講することが申込条件となります。

日時

2018年1月19日（金） 13:20～17:00

会場

さいたま新都心合同庁舎1号館6階共用会議室

商談商社

■ふあん・じゃぱん株式会社

マレーシアに自社拠点を有し、小売2店舗とEC2店舗を運営。主要取引先はマレーシア最大手流通であるGCHグループ(Jasons、Mercato、Cold Storage)。現地の小売業者等とのネットワークや人脈を駆使し、中小企業の海外展開サポートビジネスを展開。主な取扱い品目は、食品・雑貨・化粧品。

<http://fanjapan.jp/>

■株式会社藤生

国産の青果物(野菜、果実)及び青果物関連の加工食品を輸出する専門商社。シンガポール及びマレーシアの三越伊勢丹ショッピングモールにおいて3店舗を運営。現地での販路は、自社拠点における小売に加え、現地ローカルのスーパーや飲食店等への卸売を展開。

<http://www.fuju.co.jp/>

申込条件

以下を全て満たす企業、商品であること

- ・国産の飲食料品・農水産物を取り扱う中小企業(生産者、メーカー)
- ・関東経済産業局主催の「サポートビジネス商社活用海外展開セミナー(12/11開催)」に参加した企業
- ・取扱商品がマレーシア及びシンガポールの輸入規制等に適合し輸出可能なものであること

募集企業

20社程度 (参加費無料／試食用商品サンプル及び備品類は参加企業様をご用意ください)

申込方法

- ・企業からエントリーシートを提出いただき、商談商社の書類選考により参加企業を決定します。
- ・本商談会における実際の商談・取引は、各事業者の判断と責任の下で行っていただきます。万が一、各事業者が損害や不利益等を被る事態が生じたとしても、関東経済産業局は一切の責任を負いかねますので予めご了承ください。
- ・詳細は、12月11日(月)開催の「サポートビジネス商社活用海外展開セミナー」でご案内します。

【サポートビジネス商社活用海外展開セミナーの申込みはこちら】

<http://www.kanto.meti.go.jp/event/index.html>

※12月4日(月)までに当局ホームページの申込フォームにてお申し込みください。

お問い合わせ

関東経済産業局 産業部 国際課 担当者：高見沢、近藤、田口
さいたま新都心合同庁舎1号館

TEL：048-600-0264、FAX：048-601-1306