

関東経済産業局 主催

サポートビジネス商社活用海外展開セミナー

～海外ビジネスを成功させるための心得～



中小企業の海外展開を成功させるためには、現地での働きかけを他人任せにしないことやモチベーションを長期間保ち続けることが必要です。

本セミナーでは、海外展開を目指す食品分野の中小企業の皆様を対象に、サポートビジネス商社（現地拠点を持つことで海外市場に精通し、テストマーケティングから販路開拓支援まで海外展開に取り組む中小企業のトータルサポートを行う商社）の方を講師に迎え、海外ビジネスに取り組む上で必要な心構えや商社との付き合い方など、海外展開を成功させるためのポイントについてわかりやすくご説明いたします。

また、海外展開支援機関の専門家による個別相談会も併せて開催いたします。
多数の皆様のご参加をお待ちしております。

***本セミナーに参加された方で希望する場合には、関東経済産業局主催の「海外展開ONE to ONE商談会」（来年1月19日開催）へのお申し込みができます。**

日時

2017年12月11日（月） 13:30～16:30

会場

さいたま新都心合同庁舎1号館1階 多目的室1-1

対象

国産の飲食料品・農水産物を取り扱う中小企業（生産者、メーカー）

定員

100名（参加費無料／定員になり次第、締め切らせて頂きます。）

内容

■開会挨拶

関東経済産業局 産業部 国際課長 大熊 奈津子

【第一部】

■基調講演1 「海外展開を成功させるための鍵」

講師：ふあん・じゃぱん株式会社 代表取締役 五木田 貴浩

■基調講演2 「商社、販売代理店との付き合い方」

講師：株式会社藤生 営業部本部長 茂木 道雄

■事務局説明 「中小企業の海外展開支援策について」

【第二部】

■事務局説明 「海外展開ONE to ONE 商談会のご案内」

■海外展開支援機関の専門家による個別相談会（※申込時の事前登録制）

相談員：独立行政法人日本貿易振興機構 農水産食品部 アドバイザー

独立行政法人中小企業基盤整備機構 アドバイザー

独立行政法人工業所有権情報・研修館(INPIT)海外知的財産プロデューサー

※詳細は裏面をご参照ください。



五木田 貴浩（ふあん・じゃぱん株式会社 代表取締役）

アクセンチュア株式会社入社後、シニアマネージャーとして、大手メーカーや官公庁などの情報化戦略立案、業務・システム刷新など世界各地のプロジェクトに従事。その後、2011年に独立し、国産食品の流通、コンサルティング、プロモーション、販促支援に取り組む。2014年7月にふあん・じゃぱん株式会社を設立し、マレーシアのクアラルンプールに日本ブランドの商品（食品、雑貨、化粧品など）を販売する「Japan Shop」を展開するとともに、海外展開に取り組む中小企業向けの支援サービスを提供。著書に「ハラルマーケットがよくわかる本」。



茂木 道雄（株式会社藤生 営業部本部長）

株式会社藤生は昭和57年に会社設立以降、日本全国を対象に青果物を中心とした食品卸を展開。2008年に国産の青果物（野菜、果実）の輸出を手掛け、青果物関連の加工食品の輸出にも取り組む専門商社であり、シンガポール及びマレーシアの三越伊勢丹ショッピングモールにおいて3店舗を運営。同店舗における小売に加え、現地ローカルのスーパーや飲食店等への卸売を展開。同氏はシンガポールへ出張を重ね、商品展開、販売手法の教育等に携わり、その後に本社の営業部本部長に就任し現在に至る。農林水産省の平成28年度輸出戦略実行委員会物流部会の委員。

申込方法

12月4日（月）までに当局ホームページの申込フォームにてお申し込みください。

関東経済産業局 イベント

検索

<http://www.kanto.meti.go.jp/event/index.html>

※申込時の個人情報については、本説明会の運営以外の目的に使用することはありません。

※参加証は発行いたしません。定員を超えた場合、ご参加いただけない方のみご連絡させていただきます。連絡のない方は、直接会場にお越しください。

お問合せ

関東経済産業局 産業部 国際課 担当者： 高見沢、近藤、田口
さいたま新都心合同庁舎1号館
TEL:048-600-0264、FAX:048-601-1306